

ТАК ЛИ УЖ ХОРОША ИДЕЯ ВКЛАДЫВАТЬ ДЕНЬГИ В ВИСКИ? ЧТО БЫ НИ ГОВОРИЛИ, НО ГЛАВНОЕ ПРЕДНАЗНАЧЕНИЕ ВИСКИ—БЫТЬ ВЫПИТИМ. ВИСКИ СОЗДАЕТСЯ ДЛЯ НАСЛАЖДЕНИЯ И ПРИЯТНОГО ДОСУГА. ЖЕЛАТЕЛЬНО, В КРУГУ ДРУЗЕЙ. А НАХОЖДЕНИЕ В ТЕМНЫХ ПОДВАЛАХ ХРАНИЛИЩ ИСКЛЮЧАЕТ И ПЕРВОЕ, И ВТОРОЕ, И ТРЕТЬЕ. ТАК ЧТО, КАК СЛЕДУЕТ ПОДУМАЙТЕ, ПРЕЖДЕ ЧЕМ ПОТРАТИТЬ ВАШИ ЧЕСТНЫМ ТРУДОМ ЗАРАБОТАННЫЕ ДЕНЬГИ НА КОЛЛЕКЦИЮ БУТЫЛОК.



Искать, найти... И выпить с друзьями

ДН
БАКСТОН

Если вы все-таки не пропустите попробовать, тогда приготовьтесь принять во внимание множество нюансов. На рынке полно подделок, и настоящим профессионалам этого дела надуть вас ничего не стоит. Собственный печальный опыт заставил *The Macallan* прийти к такому неутешительному, но однозначному выводу.

Вы, наверное, считаете, что уж производители-то всегда распознают собственный виски, пусть даже и через сотню лет? Конечно, они располагают доступом к производственным архивам, реестрами бутылок, в конце концов, профессиональным чутьем. Что ж, продолжайте заблуждаться.

Вспомните, что ни кто иной, как *The Macallan*, недавно оказался жертвой масштабного надувательства, чьи отголоски до сих пор вызывают волнение в среде профессионалов и коллекционеров. В течение нескольких лет, начиная с 1999 года, *The Macallan* приобретал собрание антикварных «Макалланов», поступавших в основном из Италии.

Вдохновленная этими чудом сохранившимися бутылками, компания объявила о начале программы *Replica*—воссоздании копий старых «Макалланов», приготовленных на основе современных спиртов, но по вкусу максимально приближенным к антикварным образцам. Сразу было открыто объявлено, что этот виски—не более, чем современный коллекционный вариант, повторяющий напитки 19 века. Маркетинговая стратегия *The Macallan*, естественно, строилась на том, что бутылки *Replica* копируют подлинные старые образцы. Без этого вся затея теряла бы смысл.

Примерно в то же время предложения о покупке стаинных образцов своей продукции получили и другие произво-

дители виски. Состояние бутылок было на удивление причудливым, а возраст практически всех образцов приближался к сотне лет. Надо сказать, что больше ни один из производителей не соблазнился седой древностью. Вискикуры проверили архивы своих производств и сочли, что «антикварные» бутылки слишком хороши, чтобы оказаться настоящими. Профессиональная среда стала как в открытую, так и исподтишка оказывать на *Macallan* давление, вынуждая подвергнуть приобретенные бутылки экспертизе. Что и было сделано в 2004 году. Результаты ошеломили многих. Мало того, что было выявлено некоторое количество поддельных этикеток, так еще и содержимое многих бутылок оказалось вдвое моложе заявленного возраста.

На рынке полно подделок, и настоящим профессионалам этого дела надуть вас ничего не стоит. Собственный печальный опыт заставил *The Macallan* прийти к такому неутешительному, но однозначному выводу.

Мораль этой истории проста: если даже такой уважаемый и всем известный производитель, как *The Macallan*, попался на удочку мошенников, что говорить о нас, простых смертных, не располагающих ни исключительными средствами, ни экспертными знаниями? Можем ли мы быть уверены в том, что коллекционная бутылка, приобретенная за большие деньги, не окажется никому не нужной фальшивкой?



Дмитрий Плаксов



SPRINGBANK LONGROW
Под конец, я отдал дань
собственной
приверженности
Springbank



**ВО-ПЕРВЫХ, РЕШИТЕ, СОБИРАЕТЕСЬ
ЛИ ВЫ В ПРИНЦИПЕ ПИТЬ ВИСКИ** Этот пункт
может вызвать недоумение, но поймите, что для вас это
«запасной выход»—если ваш инвестиционный проект
потерпит неудачу, вы, по крайней мере, сможете открыть
бутылку и наслаждаться содержимым!

Что ж, честный ответ—нет. Если только вы не посвятите все
свое время исследованию старинных бутылок с доказанной
родословной. Хотя таковых найдется не так уж много.
Правда, нужно учесть, что подделки, о которых идет речь,
обращаются в самой «стоповой» части рынка. Какой-то со-
образительный, но бесчестный игрок умело определил, что
пользуется у «верхушки» наибольшим спросом, и оператив-
но предложил соответствующий товар. Большинство из нас
«играет» на гораздо более скромном уровне, где по-прежне-

му существует возможность собрать интересную коллек-
цию, которая может (подчеркиваю слово «может») обер-
нуться большим подспорьем в старости.

Что же имеет смысл искать? Перечислим несколько важных
правил. Во-первых, решите, собираетесь ли вы в принципе
пить виски. Этот пункт может вызвать недоумение, но поймите,
что для вас это «запасной выход»—если ваш инвестицион-
ный проект потерпит неудачу, вы, по крайней мере, сможете
открыть бутылку и наслаждаться содержимым! Посему, вы
обязаны руководствоваться здесь вашим личным вкусом, хотя
и не пренебрегать конъюнктурой. А она такова: **Ardbeg** с Айла,
Macallan (несмотря на скандалы), **Glenmorangie** и
Springbank сегодня у коллекционеров в фаворе.

Следующий шаг—попробовать собрать информацию, ка-
кое количество виски было произведено и разлито в бутыл-
ки, одну из которых вы собираетесь приобрести. Многие
производители нумеруют свои «выпуски» (*editions*)—вер-
ный знак, что напиток предназначен для коллекционеров,
но уточнить никогда не помешает. Примером может слу-
жить односолодовый **Springbank** 12 лет выдержки, который
был выпущен в 2003 в ознаменование 175-летия вискикури-
ни (1828—2003). Выпуск был ограничен количеством в 12
тысяч бутылок объемом 0,7 л и крепостью 46 градусов, в ori-
гинальной упаковке, изначально продававшихся по цене 39
фунтов за бутылку. Сейчас такая бутылка стоит не менее 70
фунтов. Как вы видите, вложение себя более чем оправдало.
Спросите, почему так происходит? Что ж, **Springbank**—
единственная дожившая до нынешних времен вискикурия
из когда-то знаменитого региона *Campbeltown*. У этой мар-
ки толпы поклонников по всему миру, а весьма посещаемый
чат любителей виски в Интернете оценивает классический
Springbank 21 года выдержки чуть ли не как «лучший виски
всех времен и народов». Найти этот виски сейчас практиче-
ски невозможно, на аукционах самые ряные коллекционе-
ры боятся за несколько оставшихся бутылок, взвинчивая
цены. В свою очередь, **Springbank Green** 1970 года сегодня
уже преодолел планку в 500 фунтов. Вообще, практически
каждая бутылка **Springbank** ограниченного тиража предста-
вляется мне безошибочным вложением денег.

На «замороженные» (или закрытые) вискикури тоже по-
лезно обратить внимание. Тут все просто. Закрывались эти
производства, как правило, еще до того, как у коллекционе-
ров проснулся интерес к их виски, следовательно, продук-
ция таких вискикурен очень редкая. А пополнить ее, как вы
понимаете, неоткуда.

Мега-компания **Diageo** это прекрасно осознает. Будучи вла-
дельцами самого большого количества вискикурен, **Diageo**
ответственна за подавляющее количество закрытий, про-
изошедших за последние годы. Понимая, что запасы, при-
надлежавшие закрывшимся производствам, представляют
колossalный интерес, компания создала свою подборку
Rare Malts. У коллекционеров это собрание вызывает
обильное слюноотделение. Еще бы, в него вошел виски, сде-
ланный на уже прекративших свое существование,—благодаря
Diageo,—вискикуриях.

То, что коллекционеры готовы платить хорошие деньги за
редкие бутылки, для **Diageo** также не является секретом, так
что стоят они недешево. И, судя по всему, цены и дальше бу-



Ardbeg с Айла, Macallan
(несмотря на скандалы),
Glenmorangie и
Springbank сегодня
у коллекционеров в фаворе.

дут расти. Лично мне из всего собрания *Rare Malt's* самым
привлекательным кажется виски, произведененный в *Порт
Эллен* на Айле. Сейчас, на волне интереса к островному вис-
ки вообще, и к виски Айлы в частности, инвестиция в любой
из «порт элленов» выглядит оправданной.

Бутылочные этикетки—еще одно достойное и весьма при-
быльное направление. Коллекционирование этикеток—дале-

ко не новость, но даже я был потрясен ценой, которая недавно
была заплачена на сайте *eBay* за этикетку *Ledaig 1972 Vintage* с
бутылки 50 мл. *Ledaig*, по моему мнению—не такое уж извест-
ное имя (если быть точным, то *Ledaig*—это название, которое
вискикурия *Tobermory* с о. *Mull* (*Mull*) присвоила одному из
своих стилей). Было произведено всего 1000 бутылок *Ledaig*

1972 Vintage, и их до сих пор можно приобрести у специализи-
рованных ритейлеров по цене 215 фунтов за бутылку 0,7 л.

Но этикетки, о которых речь, существуют в еще меньшем
количестве экземпляров, потому что создавались они для
промо-бутылок. Поэтому, когда одна из них появилась на
eBay, ее цена моментально взлетела до 227 фунтов! Я позво-
нил покупателю, но комментарий его был лаконичен: «мы,
коллекционеры, странный народ». Я знал это и раньше, но
получил еще одно подтверждение тому, что в маленьких бу-
тылках может заключаться большая выгода.

Итак, где же все-таки следует искать эти маленькие бу-
тылки, которые оправдают ваш риск и вознаградят вашу
преданность виски? Сайт *eBay*—неплохо для начала, но
помните, что там все завязано только на доверии. Вы ни-
чего не знаете о человеке, у которого покупаете, а рас-
статься с деньгами придется до того, как вы увидите по-
купку.

Возможно, более разумно иметь дело с зарекомендовав-
шим себя специализированным ритейлером. Таковых не-
мало: интернет-фирмы *The Whisky Exchange*, *Whisky
Online* и *Whisky Auction.com* вполне можно порекомендо-
вать даже новичкам.

Тем не менее, идеальный вариант—доверить покупку ви-
ски вашей мечты специалисту. Это не трудно, особенно
если вы часто выезжаете за границу. В Лондоне советую
вам нанести визит в контору *Milroy's (Soho)*, учрежден-
ную в 1964 году виски-экспертом с мировым именем
Джоном Милроем (*John Milroy*). Заслуживает доверия и
Vintage House. В Нью-Йорке самые известные эксперты—
Park Avenue Liquor (на Мэдисон Авеню). В Париже вы мо-
жете обратиться в *La Maison du Whisky*, а в Голландии на
ваш выбор целых три адреса—*Verhaar*, *Van Wees Whisky
World* и *Whiskslijterij de Koning*.



Дополнительная информация

www.thewhiskyexchange.com
www.whisky-online.com
www.whiskyauction.com
www.milroys.co.uk
www.whisky.fr
www.whiskyworld.nl
www.whiskyshop.nl
www.royalmilewhiskies.com
www.parkaveliquor.com

SIGNATORY
VINTAGE

Cask Sample
n° 4227
Sample of
BOWMORE 1992